|  |
| --- |
| Profil |
|  |
| Viktor, 29 år från Småland men bosatt i Malmö. Arbetar idag som Team Leder på ett IT-bolag, men söker efter nya utmaningar. |
| Kontakt |
|  |
| **Adress:** |
| Strandvägen 1, Malmö |
| Telefon: |
| +46 70 123 45 67 |
| **E-post:** |
| viktor@gmail.com |
|  |
| Språk |
|  |
| Svenska  |
| Modersmål |
| Engelska |
| Flytande i tal och skrift |
| Franska |
| Grundkunskaper men kan göra mig förstådd |
|  |
| Referenser |
| Ges vid förfrågan |
|  |

|  |
| --- |
| Erfarenheter |
|  |
| Säljare / Team Leader |
| ***IT-bolaget, Malmö*** | *2016 – nuvarande* |
| Är Team Leader för en grupp på fyra innesäljare. Arbetar dagligen med ledarskap, motivation och delegering. |
| Account Manager |
| ***Säljbolaget, Malmö*** | *2013 - 2016* |
| Ökade företagets försäljning med 100 %. Arbetade dagligen mot högt uppsatta mål för att ständigt utvecklas. |
| Butikssäljare |
| ***Telefonbolaget, Lund*** | *2011 - 2013* |
| Sålde telefon- och bredbandsabonnemang. Extraarbete vid sidan av studierna.  |

SÄLJARE

Viktor

Nilsson

|  |
| --- |
| Utbildning |
|  |
| Account Manager IT Sales |
| ***Sälj & Marknads-högskolan, Göteborg*** |  *2011 - 2013* |
| Några relevanta kurser: - Introduktion till IT-branschen- Försäljning- Marknadsföring- Företagsekonomi- Digitala trender- Retorik |
|  |
| Kompetenser |
|  |
| Certifierad säljare | Kunskaper |
| - Säljteknik- Mötesbokning via email och telefon- Leadsbearbetning för potentiella kunder | RekryteringEkonomiLedarskap | 3/54/55/5 |